

COMUNICADO DE PRENSA

CAMACERO y el Tecnológico de Monterrey lanzan programa ejecutivo en Inteligencia Artificial para el sector acero

Bogotá, Colombia, 4 de septiembre de 2026 – La Cámara Colombiana del Acero (CAMACERO), en alianza con el Tecnológico de Monterrey, inicia oficialmente el próximo martes 8 de septiembre el programa ejecutivo **“IA para Líderes: Transformando el Sistema de Valor del Sector Acero en Colombia”**, una apuesta conjunta por fortalecer la Inteligencia Artificial como herramienta estratégica para la alta dirección del sector.

El programa busca desarrollar en presidentes, vicepresidentes, gerentes generales y directores del sistema de valor del sector acero las capacidades y el criterio técnico-estratégico necesarios para una adopción práctica, segura y rentable de la IA en el negocio. No se trata de un curso técnico, sino de un espacio para tomar mejores decisiones de inversión, gobierno y gestión del cambio frente a la Inteligencia Artificial, aterrizadas en un caso de uso real de la empresa en la que trabaja cada participante. Al finalizar la ruta, los participantes contarán con las herramientas de gobernanza, evaluación de inversiones y gestión del cambio necesarias para formular, priorizar y supervisar iniciativas de IA con un retorno de inversión claro y con criterios para mitigar riesgos asociados a seguridad, datos y adopción.

Una formación de 43 horas en cuatro componentes

El programa contempla 43 horas de formación ejecutiva, distribuidas en cuatro componentes complementarios. El primero, a cargo del Tecnológico de Monterrey, comprende 20 horas virtuales sincrónicas sobre introducción a la IA empresarial, prompt engineering, asistentes y automatización, análisis y toma de decisiones asistidas por IA, y ética y tendencias. El segundo, el Complemento Ejecutivo de CAMACERO, aporta 12 horas desarrolladas por expertos con trayectoria directiva y docente en universidades de primer nivel, centradas en negocio y procesos con IA, cultura y gobierno, arquitectura tecnológica y evaluación de inversiones (Business Case, ROI, TCO y criterios de decisión). El tercero, el trabajo integrador, suma 10 horas en las que cada participante estructura, como entregable final, un caso de uso real de la empresa en la que actualmente se desempeña, con acompañamiento metodológico grupal, hasta llegar a un pitch ejecutivo final con reto, solución de IA, valor esperado y hoja de ruta a 30-60-90 días. El cuarto componente suma 1 hora adicional de mentoría personalizada.

Dirigido a toda la cadena de decisión empresarial

El programa está diseñado para perfiles de alta dirección —presidentes, vicepresidentes, gerentes generales y directores ejecutivos— así como para equipos de las áreas comercial, gestión humana, operaciones y planta, tecnología e innovación, y mercadeo, en la medida en que la adopción estratégica de la IA involucra decisiones que atraviesan toda la organización.

Metodología, certificación y cronograma

La metodología del programa se basa en el aprendizaje resolviendo desafíos reales de la industria (*learn-by-solving*), con conversaciones ejecutivas, ejercicios prácticos, casos y uso directo de herramientas de IA. Quienes cumplan los requisitos académicos —asistencia mínima del 80 % y entrega aprobada del trabajo integrador— recibirán una insignia o diploma digital del Tecnológico de Monterrey, verificable mediante tecnología blockchain, además de la constancia de participación de CAMACERO.

El programa inicia el martes 8 de septiembre y se extiende hasta el 27 de octubre de 2026, bajo una modalidad híbrida: 6 horas presenciales en Bogotá y 37 horas virtuales sincrónicas los martes y jueves, de 6:00 p. m. a 9:00 p. m. Las sesiones presenciales incluyen la apertura, con la identificación de retos y selección preliminar del caso de uso, y el cierre, con la presentación de los pitch ejecutivos y la ceremonia de entrega de certificados.

Inversión e inscripciones

El programa contempla tarifas diferenciadas por participante: \$3.800.000 para empresas afiliadas a CAMACERO, \$4.490.000 para no afiliadas, y \$3.190.000 para grupos de tres participantes en adelante. Los interesados pueden inscribirse durante la preventa, disponible por tiempo limitado y sujeta a cupos limitados.

Con esta alianza, CAMACERO reitera su compromiso con la modernización y la competitividad del sistema de valor del sector acero en Colombia, impulsando espacios de formación que conecten la innovación tecnológica con las decisiones estratégicas de negocio, desde la alta dirección hasta los equipos operativos, comerciales y de talento humano.

Para mayor información, contactar:

David Barros Cuadrado

Director Ejecutivo

Cámara Colombiana del Acero

Teléfono: +57 311 5617274

Correo electrónico: director.ejecutivo@camacero.org